Rotary
創立 1963年3月16日

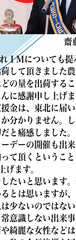
上尾ロータリークラブ

2014-15年度R.I.テーマ
ロータリーに輝きを

第2571回 例会
2014.12.18

週 報 No.2021
発 行 2015年 1月 8日

会 長 齋藤 博重
幹 事 久保田 熱
副会長 齋藤 哲雄
副幹事 藤村 作
編集責任者・
クラブ広報委員長 長沼 大策


齋藤 博重会長

会長あいさつ

昨夜は会長幹事会が極所で開催され1月についても提示されました。さて先日、物産展にでりんごを出向して頂きました農家のおばさんから連絡があり「こっ数年ごれほどの量を出荷することがありませんでした。ロータリークラブの皆さんに感謝申し上げます」と言っておりました。相当の額の義捐金や支援金は、東北に届いていると思いますが、どのように使われているか分かりません。しかし、今回のような目に見える事業は本当に大切だと痛感しました。また、本年度の1ヶ月弱残しておりますロータリーデーの開催も出来、目的の一つであります「ロータリーの活動を知って頂く」ということも出来たと思っております。改めて皆様に感謝申し上げます。

今日は、入間の記憶について話したいと思います。皆さんは昨日の晩ごはんは何を食べたか覚えていると思いますが、3日前の夜は何を食べましたかをパッと言える人は少ないのではないでしょうか。入間の記憶はいい加減なもので、目前意識しない出来事は、直ぐに忘れてしまいます。逆に英検レベル出来ない高齢な女性などは意識しなくても覚えているのではないでしょうか。私の会長挨拶も同じで、皆さんの記憶にはほとんど覚えていないと思います。私の話は記憶のなくても結構ですが、有名な人のいい話や知人のいい話などを忘れてしまうのは、もったいないと思います。メモはなかなか続けないから知れませんが、一言二言控えておくことは出来ると思います。大事なことはハから聞いた話の要点を捉え、自分流に活かせるかといった部分かと思います。しかしメモを取るという行為そのものは相手に好印象を与える演出効果が高かったりします。さらにメモを取っていれば、次回会いました際にもメモを振り返りながら、先日は、○○について貴重なお話を頂きまして、勉強になりました、くらいの気の利いたことが言えたりします。習慣というのは、身に付けるのは大変ですが、逆に一度身に付けてしまうと抜けないものです。少し意識して実践してみては如何でしょうか。しかし高水会員のように、話をしますときそれは何年にあったとか、それはどこでどうだったと頭の中に全て記憶されている方いるのです。非常に驚きます。また私が会長挨拶をしている間野さんは、私の目を見てうなずいてくれています。それが、私を挨拶してくださっているようで感謝しています。今日も記憶には残らない話をしていましたが、本日の会長挨拶と致します。

1月15日 クラブフォーラム③
1月22日 会員卓話
村岡武仁会員
1月29日 (時間・例会場変更)
新年例会
(例会場:恵比寿亭)

Rotary
AGEO ROTARY CLUB

幹 事 報 告

久保田 熱幹事

◆「RYLA研修セミナー」西谷第の案内がきています。以前もお話しておりますが、2015年4月4日～6日まで、2泊3日、岩手県宮古市にて行われます。

◆「新会員の集い」ついて案内がきています。入会3年未満のロータリアが対象で、2月26日午後4時予から、大宮の清水園で開催されます。対象者はご参加のほどお願いいたします。

委 員 長 報 告

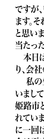
親睦活動委員会 樋口雅之委員長

◆次回12月27日は、バレスホテル大宮でクリスマス例会を行います。本日までに51名のご参加お申し込みをいただきました。ありがとうございます。風邪など、とびかねますお越しいただきたくお願い申し上げます。

◆1月29日、北里寿子さんで新年例会を予定しています。FAXでご案内させていただいていますが、お起き返事いただいている方は、ぜひ用紙に丸をつけてご返信されますようお願い申し上げます。

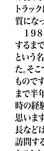
RIベネファクター認証状授与

大木保司会員



紹介者バッジ進呈

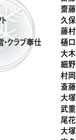
尾花正明会員



次年度役員・委員長発表

齋藤哲雄副会長

次年度会長予定者・齋藤哲雄副会長より2015・2016度の役員・委員長の発表が行われました。



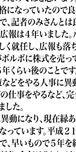
■上尾ロータリークラブ 2015-16年度 役員・委員長

会長	齋藤哲雄会員
直前会長	齋藤博重会員
副会長・奉仕プロジェクト	久保田勲会員
幹事	藤村 作会員
副幹事・クラブ管理運営・クラブ奉仕	碓口雅之会員
会計	大木保司会員
会計監査	細野宏道会員
副会計	村岡武仁会員
S.A.A.	斎藤修弘会員
会長会	大塚信郎会員
シニア会	武重再雄会員
クラブ研修リーダー	尾花正明会員
出席	大塚崇行会員
親睦活動	宇多村清兄会員
プログラム	須田悟正会員
ボビー	横山泰史会員
会員選考	名取 勝会員
会員増強	大塚信郎会員
ロータリー情報	島村 健会員
クラブ広報	長沼大策会員
職業奉仕	萩原 修会員
社会奉仕	渡邊 清会員
国際奉仕	吉野丈朗会員
青少年奉仕	深澤圭司会員
ロータリー財団	齋藤博重会員
米山記念奨学会	関口和夫会員

例会主題～会員卓話

『自分史』

野瀬 将正会員



卓話をさせて頂くのは2年ぶりになります。前回は裁判員制度の話でしたが、当時は周りには経験者がいなかったので、珍しがられていました。まだ経験したという人を聞いたことがないです。これで当分自慢できることがかなりました。しかし、経験したのは3年位前

Rotary
AGEO ROTARY CLUB

ですが、いまだにあの時の風景や、被告の顔は覚えています。それだけ、人を裁くということが印象的だったのだと思います。なかなかできる経験ではないですから、もし当たったら一度は経験されたほうがよいかと思います。

本日は、自分史ということで字多村さんから依頼があり、会社のPRを兼ねてお話をしていきたいと思います。

私の生まれは、兵庫県姫路市になります。18歳までいまして、大学は大阪に行き、就職してもうにまました。姫路市と言えば姫路城が有名で、世界遺産にも指定されています。中学は城の目前の中学でしたので、1日に一回は、大手門広場の掃除をしたのを覚えています。今は平成の大改修で工事中です。この前やっと姫路城の全景がみえ、3月頃に正式オープンだということです。また大河ドラマの黒田官兵衛で盛り上がっています。

大学は大阪で、周りの人間は、ほとんどが関西で就職しました。私は、よっぽど姫路にいる必要なく、関東にある会社を選び、今の会社の日産ディーゼルにお世話になることになりました。入社前は、トラックやバスは絶対なくならないし、日産の資本もあるのでなんとかなると楽観的考えていたのです。入った途端、甘かったのは言うまでもありません。どこの業界でも競争が激しく、トラックは4社で、烈な競争をしていて、利益がでる体質になっていませんでした。厳しいなと感じたものです。

1981年に入社してから1999年に事務所を閉鎖するまで勤務は東京でした。入社2年位してから、研修として、ルノーに派遣されて出向に行き、都合3年いました。そこでは4トラックを売っていましたが、値段の高いものですから、すぐに売れるものではなく、初めて売れるまで半年かかりました。かなり苦労をしたのですがその時の経験がそれからのサラリーマン人生に役立ったと思います。嫌がられても訪問して耐えびみになること、社長などはなかなか会えないので夜討ち朝駆けで自宅を訪問する、などを考えあります。一番は攻撃がついたことを思います。出向以降は何からっても問題点はるようになりました。成績が悪いと支店長や上司から怒られ、ユーザーには頭を下げ、また車が故障すれば怒鳴られる、などストレスのかかる仕事でした。しかしそれを続けつづ通げていてる解決しない、問題点って前に進むしかないと思うようになりました。この安物はなやも～一緒で、壊ることがあっても1年後には解決しているだろうと笑顔的思考にできるだけ変えるようにしています。悲観的に考えても決してよくはならないと思っています。

営業から戻って、東京事務所の総務の仕事になりました。それから1999年に閉めるまでずっと総務の仕事をしていましたので、東京事務所を空っぽにして最後の鍵を閉めたことは忘れられません。

それから、上尾で広報室勤務になりました。当時は、日産自動車が株式をダイムラーに売る、ルノーに売る、ボルボに売ると騒がれていた時期で、そういう時期の広報でしたから大変でした。通常の商品発表の段取りや決算発表に加え、そういった記事での姫潮に対応するこが多かったです。記事の裏を取るのに広報担当者に電話をかけてきます。それが夜中の3時頃になるのですが、こういったことがしょっちゅうあるので、最初は甚も同情の目で見てくれましたが、途中からは笑にもなくなりました。広報にくるまでは携帯電話も持たなかったのですが、広報に来てから1日24時間手放せなくなり、やでもそれが癖い出ます。当時は自動車業界の記者クラブに所属していましたので、発表は大手町に行っていました。記者クラブに入ってブリーフィングという名で内容の説明をするのですが、そこでいろいろな質問を受けます。意地悪い質問もありますので、発表内容によっては、記者クラブのドアを開けるのはかなり勇気がいりました。会社を代表しているので、翌日の記事がネガティブだと掲載に出ます。また、社内宛にもたたみれます。そこで、先ほどお話した、営業の経験がなければどうんで入れなかったのではと思います。当たって砕けろ、と開き直れる性格になっていたので良かったと思います。そういったことで、記者のみさんとは良い関係を作らせてもらいました。広報は4年いました。ルノーが親会社になって出ましも厳しく就任した。広報も落ち着いてきた感じでした。ルノーがボルボに売ってこの体制になるのは、それから5年くらい後のことです。

次は組合対策などをやる人事に異動しました。その後業務で安全管理などの仕事をやるなど、完全に社内を飛んだ仕事をしていました。

その後総務に異動になり、現在最後まで「ロータリークラブ」にお世話になっています。平成21年7月から前任の後を引き継いで、早いもので5年を経過。ちなみ若も経験させていただき、今年はSAAでお世話になっています。昨年の7月からは木曜の11:30-13:30は年間スケジュールに入れています。12月で何とか6ヶ月経とうとしています。久保田幹事の肝いりでプロジェクターで映すようにしましたが、それも何とか慣れてきました。SAAはうまくいっても当たり前で、失敗したら怒られるというこが総務の仕事と飲っていますので、高意味あっているのかもしれません。1月から任期的に仕事が増えそうなのですが、今年度末である6月までは優先して無事に過ごしていきたい思っています。今後共お世話になりますので、よろしくお願いいたします。

野瀬会員、ありがとうございました！

スマイル

齋藤博重会員／久保田熱幹事／齋藤哲雄副会長／藤村会員／武重会員／岡野会員／大塚信郎会員／小林会員／富永会員／井上会員／萩原会員／尾花会員／渡邊会員／大木会員／細野会員／名取会員／大塚崇行会員／島村会員／深澤会員／碓口会員／野瀬会員／長沼会員／斎藤修弘会員／北村会員／門崎会員

出席率

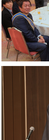
出席	会員数	37	出席数 26
欠席	欠席数	11	(%) 70.27
前々回補完			欠席数 1
修正(%)	97.30		(M-U) 12

第2572回例会

年次総会 クリスマス例会

2014.12.27 於:バレスホテル大宮 4F ローズルーム

会員家族の皆様がお勢集まり、年次総会とクリスマス例会を盛大に行いました。

ゲストに落語家の三遊亭楽生師匠をお迎えし、和洋折衷の楽しい例会となりました。

ご参加いただいた皆様、ありがとうございました。