



第2656回 例会

2016. 9.29

会長あいさつ



2016-2017年度 久保田 勲会長

週報 No.2031  
発行 2016年 10月6日

会長 久保田 勲  
幹事 樋口 雅之  
副会長 藤村 作  
副幹事 須田 悦正  
編集責任者・  
クラブ広報委員長 長沼 大策

ビジターゲスト  
米山記念奨学生  
チョウドリ・イムル君

行事予定  
10月15日 社会奉仕事業に振替  
(場所・時間変更)  
藤村病院130周年  
チャリティイベント出席  
10月20日 卓話  
「ロータリーの友について」  
ロータリーの友地区代表委員  
伊藤 悟様(大宮シティRC)  
10月27日 部門セミナー報告  
(時間変更)  
青少年奉仕部門  
管理運営部門

皆さんこんにちは。本年度11回目の例会にご参加いただきありがとうございます。前回の例会は秋分の日で例会となり二週間ぶりの例会になります。よろしくお願ひしたいと思います。そして、米山記念奨学生のチョウドリ・イムル君ようこそ。

9月15日の例会の夜に宇多村副委員長を中心にプログラム委員会が開催されました。会長幹事にて、ある程度の年間スケジュールの予定を組んでおりますが、今後行われる例会充実を目指して懇親を含めて協議させていただきます。今後の例会に期待して頂ければと思います。

そして17日(土)には当クラブのバスター会長でもおられる神田博一氏の祝賀会がございました。平成28年度春の国家褒章にて藍綬褒章受章ということで会社経営・各種団体での活動等を通じて産業の振興・社会福祉の増進等に優れた業績をあげられた方に贈られる章だそうです。長年の功績に敬意とお祝いを申し上げたいと思います。また、22日の秋分の日には、上尾市スポーツ少年団第45回上尾ロータリークラブ杯争奪秋季ソフトボール近隣交流大会を上尾市浅間台大公園にて行う予定でしたが、台風の影響で延期になり、25日の日曜日に開催され参加してきました。近隣合わせて3チームでの総当たり戦でしたが、とても有意義で楽しい大会になりました。

また日曜日は夕方から上尾の上平中第二グラウンドにて野球部二回目の練習会がございました。私も含めて7人の参加で1時間みっちり練習を致しました。私も練習不足のせいか、体が痛くて2日間ともに歩けませんでしたので、今後の練習に参加しながら体を慣らしていければと思いましたが、皆さんの参加もあわせてお願ひできればと思います。

10月に入りますとロータリー月間は「経済と地域社会の発展月間」になっております。私は、所得倍増や日本列島改造といった日本経済の発展の中、何も気にせず毎日を過ごしてきたように思います。経済の発展に伴い生活水準も向上していくものだと思っておりますし、経済の発展は必要条件の一つでもあると思っておりますが、私は経済より地域社会の発展の方に重点をおいて毎日を過ごしていきたい、それは地域社会の発展こそ経済につながると思っているからです。いずれに

Rotary AGEO ROTARY CLUB

しても経済と地域社会の発展に貢献、奉仕をしていきたい、このように思っております。今日はクラブフォーラムです。会員の皆様、活発な意見を出して今後のクラブの「会員増強と活性化」につなげてほしいと思います。

ロータリークラブには他の団体にはないユニークなものとして「職業奉仕」があります。かつては一業種一人が原則でありました職業分類でしたがそれぞれの人(RI(国際ロータリー)の規定した職業分類しか使えず、それが会員増強の足かせになっていました。そこで職業分類が各クラブに任せられ(1968年RI理事会)、細分化につながりました。2001年の規定審議会では一業種一人制が廃止されました。これによりそれまでであったアディショナル会員・バスターサービス会員・シニアアクティブ会員も廃止となりました。私は個人的にはこの一業種一人制を廃止したのは賛成できません。会員増強のための会員増強であっても、地域外の代表としての責任を背負って参加しているということが、根底から覆されている気がするからです。わが上尾RCでは38名の会員がほぼ重複せず「職業分類」されていますが、かつてのアディショナル会員として正会員ともう一名、正会員が推薦するロータリーにふさわしいメンバーを認めるくらいのほうが良いのではないかと思います。これについてはあくまで私見なので、いろいろなご意見があろうかと思っております。

さて、一口に職業奉仕といいますが、なかなか定義付けが難しいところです。ある文献では「あなたの職業を通じて他人を助けること」と言っています。どのような職業でもそれをまともに続けてゆくことが大事である、というたとえだと思います。それぞれの業界の地区リーダーとして参加しているのがロータリークラブメンバーです。代表として恥ずかしくない、高い倫理基準をもって日々の仕事に邁進していただきたいと思っております。

私の会社でも実践していることがあります。

- 1) 顧客に対して、最良の品質、最高の技術を提供していますか?
  - 2) 従業員に対して、満足する報酬を与えていますか? 安全で快適な職場を提供していますか?
  - 3) 同業者に対して公正な態度で接していますか?
  - 4) 納入業者に対して、友好的な関係ですか?
- 是非本日はこのようなことを念頭におきながら増強

について考えていただきたいと思っております。本日もよろしくお願ひ致します。

感謝状・表彰状 授与



2015-16年度「地区研修リーダー 感謝状」が大塚信郎バスターに、また2015-16年度「出席率優秀クラブ賞 第5位 表彰状」が当クラブにそれぞれ贈られました。おめでとうございます!

ビジターゲストあいさつ

米山記念奨学生 チョウドリ・イムル君

私は9月15日に就職関係で内々定通知を頂きに名古屋まで行ってきました。承諾書も送りましたが、正式には10月4日に内定式があります。皆様のおかげと、ほっとしています。大学の卒論はまだ完成していませんので、そちらのハードルが高いと感じています。来年3月の卒業に向けてがんばっていききたいと思います。ありがとうございます。

結婚・誕生祝い

お誕生日 おめでとうございます!



Rotary AGEO ROTARY CLUB

大木 保司会員

9月13日の誕生日は商店街連合会の役員会が大宮で開催され、その後、あるクラブに行ってきました。誕生日ということでお店から「好きなものをどうぞ」と言われてワインを頼んだのですが、会計時にはしっかりワイン代が含まれていて、「プレゼント」という言葉の意味を63歳にして初めて勉強させていただきました。(笑) 本日はお祝ひいただき、ありがとうございます。

村岡 武仁会員

9月20日をもって79歳になりました。統計によると男性は80歳で、女性は87歳が平均らしいので、私は平均までは大丈夫だなと思っています。今までの生涯の中でいちばん大きなイベントは、77歳の時に11日間入院したことです。背骨に6本のボルトが入っていて、今まで野球で楽しい思い出をしてきたのですが、運動をしてボルトが緩むと大変なので、アンドロイド村岡といった感じで生きています。おかげさまで内臓機能は良好で健康です。平均はクリアできそうですが、平均以上を目指して、楽しく過ごしていきたいと思っております。今後ともよろしくお願ひいたします。

野瀬 将正会員

9月13日で58歳になりました。クラブの中では若い方ですが、会社の中では上の方になってきました。50代と言えのうと2年です。今後ともこのクラブで楽しみたいと思っております。ありがとうございます。

結婚記念日 おめでとうございます!

久保田 勲会員

結婚して24年目になりました。会社は女房と二人三脚で経営しているのですが、私が外に出ていることが多く、会社の方で女房に迷惑をかけているため、今年は何を言われてもイエスマンで通しています。

藤村 作 会員

9月15日、8回目の結婚記念日を迎えました。その日に花束が届いたのですが、その日の夜から夏休みで1週間ハワイに行く予定で、妻からメールで「花束

は届いたけど、もう家にいないからお友達にあげちゃった」と連絡がきました。旅行中は、入院していた島田正一さんが逝去するなどいろいろありました。同じ時期に関口さんや細野さんの息子さんもハワイにいたそうで奇遇に思いました。1週間リフレッシュして家族孝行もでき良かったかなと思っております。ありがとうございます。

芳賀 克久会員

9月19日に結婚9年になりました。9年前の10月19日に結婚式を挙げました。私と妻の間には実はこの「19」という数字に縁があり、入籍2年前の9月19日におつきあいを始め、翌年9月19日にプロポーズをしました。3年前に子どもが生まれ西宮下に家を購入した時も番地の最後に「19」がきました。そういった縁があって野球部の背番号も「19」を選ばせていただきました。来年は結婚10周年を迎えるわけで、妻からも「10周年には特別なことがあるのか」と期待を寄せられており、クラブの諸先輩方は10周年に何をやられたのかお知恵をお借りできればと思っています。ありがとうございます。

例会 主題

クラブフォーラム

会員増強討論会

会員増強維持委員会 深澤圭司委員長

入会の浅い会員さんもういっしょで作成しました。資料を作成しました。

◆主旨

会員増強とは読んで字のごとく、会員を増やし、会員一人ひとりを強くすることであり、それにより上尾ロータリーを組織として磐石にすることにある。

会員を増やすには、単純に退会者を減らし、入会者を増やす事で達成される。退会者を減らすには、在籍するメリットを明確にし、入会者を増やすには入会メリットを効果的に広報することにある。

◆目標

退会者0名、入会者3名とし、すでに小林裕一郎さんが増え、あと2名増強したいと思っています。また来期55周年にあたり、現状39名の在籍数を継続した勧誘活動により40台後半にまでいけたらと思っています。

RID2770地区にて、会員増強率最高値が目標です。職業分類表を補填し、会員一人ひとりの知識を皆に伝え、知識の共有とRCへの所属メリットを明確にしたいと思っております。

◆施策

1) 退会防止策 会員増強と広報が合同セミナーを行いました。例会の充実、親睦を増やす。来ない会員に電話をして例会参加を促そうと思っています。

2) 勧誘リストを作成 今回新たに上尾に本社がある企業のリストを作成し、それを基に勧誘とその記録、情報共有を行いたいと思っております。本リストの保管部署は幹事として常に最新のリストを所有する。情報の変更は会員増強維持委員長のみが可能として、各会員の情報を集約し、リストに記載する。たたき台を配布するので記載項目と対象者名の確認をお願いいたします。

3) HPでは広く活動を告知することにより、どのような組織で具体的に何を目的にしているかを、一般の方々の目線で見られるような内容で作成し、動画と更新頻度にてアピールする。具体的には以下を提案する。

- ① 会員名簿揭示
- ② 入会案内を掲載
- ③ 地域住民への有益な情報を行い、露出を増やす。例) 藤村病院130周年フェスティバル、献血告知、上尾運動公園の清掃活動やシティマラソンへの協力等
- ④ オープン例会を年に数回行う。

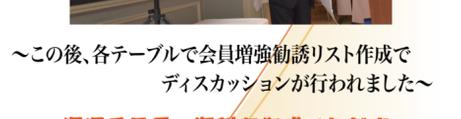
※上記等により、各会員の仕事と直結させ、利益を確立する。

◆進捗報告

・最低月に1度、委員長、会員報告にて進捗確認を行うものとする。

・共有の勧誘リストを基に勧誘結果や経過を報告、進捗を皆で共有し、進める。

・会員増強は会の収入、活動規模、地区でのバランスに直結するものであり、全会員が協力して行う。



~この後、各テーブルで会員増強勧誘リスト作成でディスカッションが行われました~

深澤委員長、資料を作成いただきありがとうございました!

会員皆様、ディスカッションいただきお疲れ様でした。ありがとうございました!

出席	会員数	38	出席数	25
欠席	欠席数	13	(%)	65.79
前回回確定			欠席数	4
修正(%)	89.47		(M・U)	14

スマイル

齋藤重美会員 御結婚・誕生祝い、チョウドリ・イムル君、おめでとう!  
尾花会員 会員増強 がんばりましょう!  
細野会員 会員増強 がんばりましょう!  
長沼会員 AGEバル(アゲバル)というイベントが10月1日~22日 開催中です。ご参加よろしくお願ひいたします!

久保田会長/藤村副会長/須田副幹事/武重会員/大塚信郎会員/小林会員/富永会員/村岡会員/萩原会員/渡邊会員/大木会員/名取会員/大塚崇行会員/深澤会員/齋藤哲雄会員/野瀬会員/宇多村会員/春日会員/芳賀会員

例会日 毎週木曜日 12:30~13:30 事務所 〒362-0035 埼玉県上尾市仲町1-8-31 新和エクセルビル303  
例会場 東武バネケットホール4F(ボリアス) TEL 048-775-7788 / FAX 048-776-9799

